

الخطة التدريبية السنوية للتسويق والمبيعات لعام 2025

مكان الانعقاد	البرنامج التدريبي	التاريخ		المدة	الهدف من البرنامج
		إلى	من		
الأردن	المبيعات الاحترافية وتقنيات التفاوض	2025.10.23	2025.10.19	أيام 5	تطوير مهارات التفاوض في المبيعات والتعامل مع الاعتراضات لإغلاق الصفقات بفعالية
تونس	التسويق الدولي: استراتيجيات دخول الاسواق الجديدة	2025.11.13	2025.11.09	أيام 5	تعلم استراتيجيات التسويق في الاسواق الدولية وكيفية دخول اسواق جديدة بنجاح